

Vous cherchez de nouveaux marchés pour vos produits ou services ?

Développez votre entreprise dans l'EUREGIO

L'EUREGIO représente 4 millions d'habitants et 250.000 entreprises, à environ 30 minutes de Liège !

L'EUREGIO, de quoi s'agit-il?

C'est un espace économique constitué de 5 régions frontalières: le Limbourg Néerlandais, la Région d'Aachen le Limbourg Belge, la Communauté Germanophone de Belgique et la Province de Liège.

Basse-Meuse développement vous propose : **Euregio Export Training**

Un programme de formations et d'accompagnement pour **préparer les entrepreneurs wallons à réaliser des affaires avec une des régions partenaires.**

TRAINING

- **12 séminaires de management à la carte répartis en 4 packages à thèmes** : Formations techniques et pratiques, Marketing stratégique, Politique commerciale, Promotion et communication.
- **24 heures de renforcement en langues (GB,D,NL)** comprenant **du coaching individuel** afin de perfectionner les acquis pour concrétiser des démarches commerciales à l'étranger.

NETWORKING

- **Des séminaires d'actualités.**
- Participation à divers **business meeting** transfrontaliers.

COACHING

Des **coaches** sont à votre disposition pour étudier le projet, construire votre plan d'affaire et vous aider dans vos démarches de création ou d'expansion d'activité vers l'Euregio.

Pour qui ?

Entreprise → Dirigeant, responsable de projet ou porteur d'un projet à l'étude, l'ensemble du programme est accessible **à la carte selon vos besoins.**

Stagiaire → Vous êtes une entreprise et vous n'avez pas de ressource en interne ? Nous pouvons voir avec vous les possibilités d'accueillir un stagiaire, susceptible de concrétiser votre projet.

INSCRIPTION :

Tél : +32 (0)4 264 31 80

Fax : +32 (0)4 264 35 74

mail : extensio@bassemeuse.be

web : www.bassemeuse.be

À renvoyer au plus tard trois jours avant l'évènement

Coordonnées participant à la formation

Nom : _____

Prénom : _____

Qualité : _____

Société : _____

n° TVA : _____

Tél : _____

gsm : _____

Fax : _____

Signature dirigeant ou responsable:

Je soussigné, _____, agissant en qualité, _____, confirme l'inscription aux séminaires, j'ai coché dans le tableau, ci-après, les séminaires auxquels je m'engage à participer.

(Signature)

En cas d'empêchement, je m'engage à prévenir Basse-Meuse développement par email, fax ou téléphone au moins trois jours avant la formation.

TRAINING

<u>Les Thèmes à la carte</u> : Inscription pour une ou plusieurs soirées au choix.			Je m'inscris Cocher les cases
28-avr	09h00 17h00	Etude de marché et positionnement marketing	
3-mai	16h30 20h00	Aides financières	
5-mai	13h30 17h00	Analyse des besoins des clients et adaptation au produit	
10-mai	09h00 12h30	SWOT	
12-mai	16h30 20h00	Aspects juridiques et éléments de comptabilité différenciée	
17-mai	09h00 12h30	B to B et B to C	
19-mai	13h30 17h00	Pricing et gestion commerciale	
24-mai	09h00 12h30	Plan de promotion et communication	
26-mai	13h30 17h00		
7-juin	16h30 20h00	Notion de fiscalité internationale	
16-juin	13h30 17h00	Plan d'action et organisation	
21-juin	16h30 20h00	Formalités liées au passage aux frontières	

Les couleurs correspondent à des ateliers dont les thèmes abordés sont complémentaires. Participer à l'ensemble d'un atelier est un plus !

ATELIER 1	MARKETING STRATEGIQUE
ATELIER 2	FORMATION TECHNIQUE ET PRATIQUE
ATELIER 3	POLITIQUE COMMERCIALE
ATELIER 4	ACTION !

PLAN LANGUE

Date-période	PLAN LANGUE	Je suis intéressé Cocher les cases
Entre le 30 mai et le 24 juin	4 Séances de 3h en journée + coaching 12h	

Un test de niveau sera réalisé pour constituer des groupes homogènes.
La priorité est accordée aux personnes participant à d'autres séminaires.

NETWORKING

Date-période	NETWORKING	Je suis intéressé Cocher les cases
A définir	Networking dans l'eurogéo : 3 soirées minimum	
A définir	Séminaires actualités : 3 petits-déjeuners ou soirées	

Vous serez intégré dans notre liste de diffusion et recevrez l'information 3 semaines avant l'évènement !

Les participants aux séminaires pourront bénéficier d'un accompagnement lors des manifestations de networking à l'étranger (support en langues, introduction auprès de contact)

COACHING

Date-période	COACHING	Je suis intéressé Cocher les cases
Permanent	Coaching individuel pour construire votre business plan <ul style="list-style-type: none"> - Conseil en marketing - Etude de marché - Plan financier - Financement et subsides 	